



Immédiatement



CDI



-



< 1 an

Responsable d'agence (h/f)

ID : 12K-EDC-8P4

Branche métier

Distribution & Commerce

Référence

MSTR203834937

Intitulé du poste

Inconnu

Date de publication

20.12.2018

Société

IMMOTTEAM NOGENT

Temps de travail

Temps complet

Poste

Description du poste

Créé en 1971 aux Etats Unis, ERA (ElectronicRealty Associates) est aujourd'hui présent dans 35 pays, dont 14 en Europe. ERA Immobilier, 1er réseau Européen d'agences immobilières, recrute dans le cadre de son développement sur l'Est Parisien, un(e) Responsable d'agence (h/f) VOTRE MISSION : Vous prenez en charge la gestion complète d'un centre de profit. Véritable Team Leader, vous animez et accompagnez l'équipe commerciale dans ses réalisations dans le but d'assurer le développement du chiffre d'affaires de l'agence. Vos fonctions sont les suivantes : Définition et mise en place des actions de prospection Formation, accompagnement et management de votre équipe commerciale Recrutement des nouveaux collaborateurs Montage des dossiers de vente Interface avec les partenaires Vous prendrez la pleine responsabilité de votre agence et aurez la tâche de développer les ventes en accompagnant votre équipe de conseiller(e)s (entre 5 et 10) à l'atteinte de leurs objectifs. NOTRE REUSSITE et NOS VALEURS : Nos valeurs d'éthique professionnelle, d'engagement et de rigueur nous permettent de construire des relations de confiance avec nos clients. Notre culture, orientée performance, nous amène à tout mettre en œuvre afin de vous placer en situation de réussite, et ce avec l'expérience et la force d'un réseau international. VOTRE PROFIL : Capacité d'analyse et d'organisation et autonomie seront de réels atouts pour réussir et progresser au sein du groupe. Vous êtes ambitieux et méthodique et vous appréciez travailler en équipe : le poste que nous vous proposons est fait pour vous ! Sensible aux valeurs de l'économie sociale et solidaire, vous serez particulièrement retenu(e)s pour vos compétences managériales, votre sens des responsabilités et vos qualités relationnelles ainsi que pour votre légitimité et exemplarité. La réussite avec une équipe performante vous motive, rejoignez-nous ! Déposez votre candidature Contactez-nous : Type d'emploi : Temps plein, CDI Salaire : 50 000,00€ à 80 000,00€ /an immobilier, négociateur immobilier, négociatrice

immobilière, conseiller commercial, conseillère commerciale, commerciale, commercial, commercial, commercialisation, bien immobilier, biens immobiliers, attaché commercial, attachée commerciale, négociation, prospection, fichiers clients, clientèle, clients, commercial, commerciale

Profil recherché

Plus de détails chez notre partenaire via le lien suivant : [ICI](#)

Localisation

