



Immédiatement



CDI



-



< 1 an

Téléprospecteur-trice H/F

ID : YV8-YQ3-0IJ

Branche métier

Distribution & Commerce

Référence

MSTR195076434

Intitulé du poste

Inconnu

Date de publication

13.04.2018

Société

SVH ENERGIE ATLANTIQUE

Temps de travail

Temps complet

Poste

SVH Energie SVH ENERGIE, spécialiste des économies d'énergie, propose différentes solutions permettant de réaliser des économies et de simplifier le chemin vers la transition énergétique. Fondée en 2008, SVH ENERGIE a démontré au fil du temps la pertinence de son modèle économique, de ses méthodes de vente et de commercialisation pour le marché résidentiel. Pour réussir à durer dans une filière émergente, SVH ENERGIE a su mettre en œuvre un savoir-faire technique et une recherche de l'excellence au service des installations des particuliers. Depuis dix ans, ce sont des services techniques et commerciaux dédiés à la sérénité du consommateur. Leader français de l'intégration photovoltaïque, SVH ENERGIE compte aujourd'hui plus de 15 000 clients et équipe 2 toits solaires sur 3 en France. Contexte... Dans le cadre du développement de nos agences au niveau national, nous recherchons un(e) Téléprospecteur-trice pour intégrer l'une de nos agences composée d'une dizaine de collaborateurs. Rejoignez nos équipes ! Vous êtes... Dynamique, persuasif-ve, doté(e) d'un excellent relationnel et d'une fibre commerciale, vous souhaitez rejoindre un groupe en plein croissance ? Une première expérience en tant que Téléopérateur-trice, démonstrateur-trice, animateur-trice ou encore en tant qu'hôte-sse sur un poste similaire serait appréciée. Votre rôle et vos missions chez SVH Energie... Au sein d'une agence régionale, vous aurez pour rôle de prospecter par téléphone auprès d'une clientèle de particuliers afin de générer des rendez-vous pour les commerciaux de votre équipe (listing fourni). Vous entrez en contact, proposez des produits, des RDV et pourrez vous appuyer sur un service reconnu et de qualité, ayant fait ses preuves sur le marché. Une formation sera assurée pour vous accompagner dans la montée en compétences des produits et du discours commercial. Évolutions possibles : mobilités possibles sur d'autres postes en fonction du profil. Modalités Poste à pourvoir en CDI dès que possible. 35H Rémunération : 1515 € / mois + commissions dès le 1er RDV + Primes

